

## „Optimierung Auslandsgeschäft“ Leistungsbeschreibung

### Ziele

Die Teilnehmer können nach diesem Workshop ihren Unternehmenserfolg im Auslandsgeschäft einfacher und unabhängiger vom Wettbewerb gestalten.

Der Workshop soll den handelnden Personen im Unternehmen neben Informationen zu der gegenwärtigen Situation Ihres Geschäftsmodells, Werkzeuge und Methoden vermitteln, wie sie sich bei ihren Import- und Exportgeschäften auf dem Auslands- und Währungsparkett sicher bewegen können und diese praktischen Kenntnisse ertragsoptimiert zum Wohle des Unternehmens einsetzen können. Zudem wird auf Einsparmöglichkeiten bei Importgeschäften und die Erlangung von Wettbewerbsvorteilen im Export eingegangen und wie Exportkunden schneller zahlen.

### Inhalte

Nach der gemeinsamen Analyse Ihres Geschäftsmodells werden die Chancen und Risiken analysiert. Einige der Risiken sind offensichtlich, andere eher versteckt und treten zu einem meist ungünstigen Zeitpunkt hervor. Daneben werden auch die auftretenden Chancen beleuchtet. Zusammen erörtern wir, wie Kosten im Einkauf einfach gesenkt werden können bzw. die Exportmargen erhöht werden können. Anschließend betrachten wir die Möglichkeiten aus dem Geschäftsmodell heraus weitere Wettbewerbsvorteile im Auslandsgeschäft zu erlangen.

Sie erhalten konkrete Tipps und Handlungsmöglichkeiten zum sofortigen Einsatz in den Unternehmen.

### Themenüberblick

- Analyse Ihres Geschäftsmodells
- Chancen und Risiken Ihres Geschäftsmodells
- Optimierungsmöglichkeiten
- Umsetzungsschritte

### Für wen interessant?

- Mitarbeiter Finanzen von Mittelständischen Unternehmen und Konzernen
- Geschäftsführer von Mittelständischen Unternehmen
- Mitarbeiter im Einkauf oder Vertrieb von Mittelständischen Unternehmen oder Konzernen
- Selbstständige mit internationalen Geschäften

### Methoden

- Auswertungen
- Interview
- Fragen & Diskussion
- Praxisbeispiele
- Berechnungen
- Umsetzungsplan

### Nutzen

- Wettbewerbsvorteile
- Kosteneinsparungen
- Bessere Ertragssituation
- Sicherheit im uverstärken

### Ihr Consultant Jürgen Wechsler

In einfachen und verständlichen Worten und mit viel Begeisterung für die Materie blickt der langjährige Experte auf diesem Gebiet Jürgen Wechsler mit Ihnen auf Ihr Unternehmen. Jürgen Wechsler ist seit Anfang der 90er Jahre im Auslandsgeschäft involviert und berät seit fast zwei Jahrzehnten Unternehmen im erfolgreichen Währungsmanagement und Auslandsgeschäft.